

LAS FUENTES DE FINANCIAMIENTO QUE TE AYUDARÁN A RESOLVER TUS PROBLEMAS DE LIQUIDEZ



Introducción..... 3

Síntomas de la falta de liquidez..... 5

Factoring 8

Aportación de los socios 15

Préstamos bancarios 16

Emisión o venta de acciones 17

Proyectos del Estado 19

Garantías..... 20

Capital de riesgo..... 21

Conclusión 22

¡Contáctanos! 23

Sobre Nubox 24



INTRODUCCION

Todas las empresas necesitan de recursos financieros para poder subsistir y, cuando no tienen la capacidad de hacerlo, optan por buscar fuentes de financiamiento que las ayuden a resolver sus problemas de liquidez.

Cuando no se maneja adecuadamente el flujo de efectivo, no hay organización ni planificación, las cuentas por cobrar superan lo esperado y no se hace un seguimiento a todas las operaciones que se relacionan con la disminución de liquidez, te encontrarás frente a problemas financieros.

Son estas unas de las tantas razones por las que debes salir a la calle a buscar financiamiento para obtener el efectivo necesario que te permita salvarte de la quiebra o alcanzar las metas que tienes planteado como empresario o empresaria.

Las fuentes de financiamiento se caracterizan por lo siguiente:

- Pueden ser internas, es decir, se generan por las operaciones de la empresa, aportación de los socios, venta de activos, entre otros; o externas, cuando son obtenidas por terceras personas reflejadas como deudas o como capital.
- Si forman parte de las utilidades, el monto corresponderá al capital aportado.
- Deben obtener un beneficio, ya sea por intereses, adquisición de acciones, participación en la empresa, entre otros.



SÍNTOMAS DE LA FALTA DE LIQUIDEZ

El primer indicador de que tu liquidez no es la adecuada es cuando las deudas y obligaciones superan a los ingresos que se obtienen por las operaciones de la empresa, lo cual tiene como consecuencia el incumplimiento del pago de los gastos generados para mantener el funcionamiento del negocio.

Por ende, la operatividad de la empresa se ve comprometida y es difícil el desarrollo que se espera para obtener ganancias. Debes ser muy cuidadoso en este punto y analizar cada detalle que te indique posibles problemas de liquidez, pero ¿qué otras situaciones pueden indicar esta problemática?



La acumulación de cuentas por cobrar, la dificultad de cobrarlas y los plazos de pago extendidos también ocasionan el retraso en la obtención de efectivo, en especial cuando debes adquirir productos al contado o con menores tiempos de pago que los que tienes que cobrar.



Por otra parte, puedes apreciar la falta de liquidez directamente en los márgenes de ganancia; a veces los costos varían y no se reajustan al precio del producto final, ocasionando que se reduzca considerablemente la utilidad que se obtiene por concepto de venta.

Otro factor que puede indicar este problema es observar una alta acumulación de productos en stock que no son necesarios —en determinados momentos— para el funcionamiento de la empresa, lo que significa que parte del dinero esté invertido en mercancía que no se venderá inmediatamente y, por consiguiente, no se pueda utilizar para otros fines que requieren atención prioritaria.

Por ello, el papel de las fuentes de financiamiento es crucial porque pueden ser de gran ayuda cuando te encuentras frente a una situación de falta de liquidez.

A continuación, te mostraremos las formas de financiamiento más comunes y cómo optar a ellas en caso de que sea necesario.



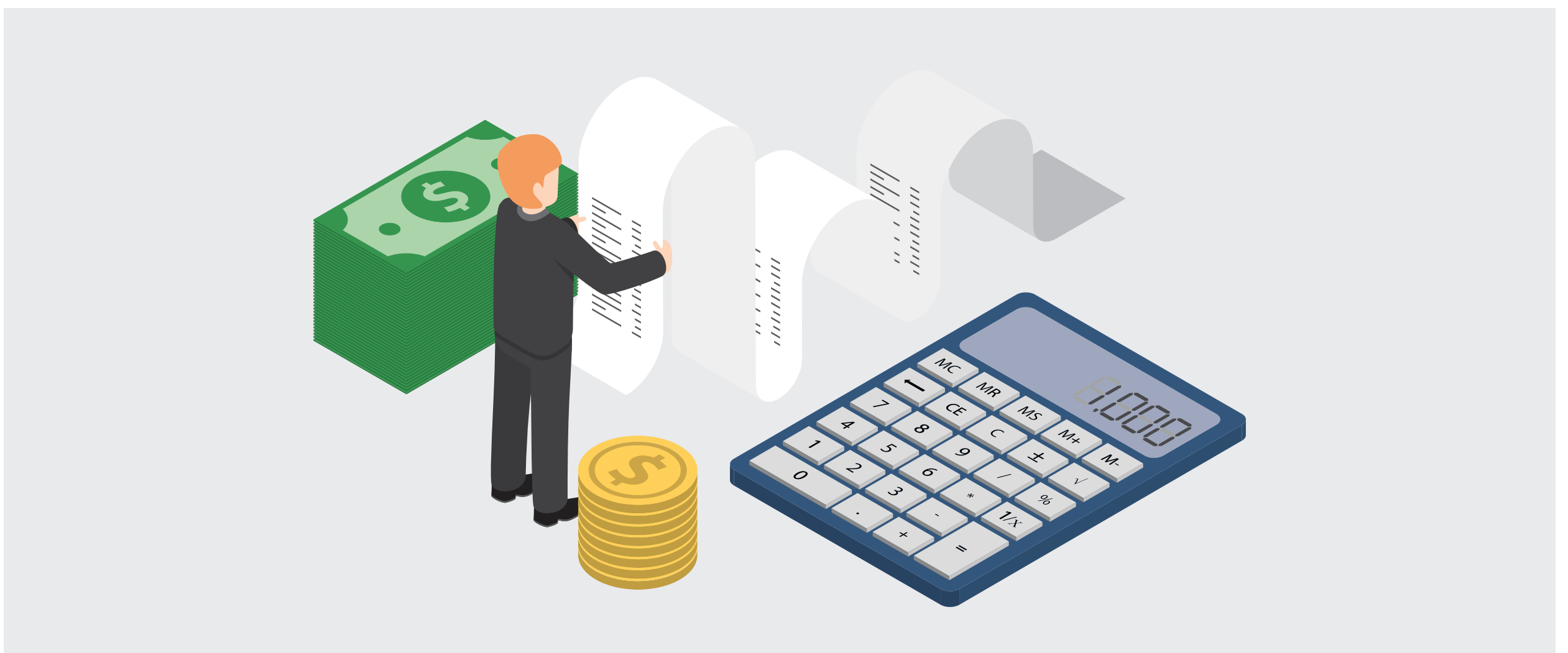
FACTORING

Esta herramienta representa una de las alternativas de financiamiento más usadas en Chile y que permite a las empresas obtener liquidez inmediata.

¿DE QUÉ SE TRATA O CÓMO FUNCIONA REALMENTE?

El factoring consiste en la cesión —mediante un contrato— del servicio de cobranza futura de los créditos y las facturas que tienes a tu favor a cambio de una cantidad de dinero equivalente a las transacciones de estos, menos un descuento. Luego, la empresa de factoring se encarga de la cobranza de documentos y facturas a quienes corresponda, recibiendo el pago directo.

Esto permite que puedas adelantar el cobro de facturas antes de su vencimiento, lo cual es de gran ayuda si tienes clientes con plazos de pago superiores a 60 días y las operaciones de tu empresa no pueden esperar ese tiempo.



¿QUÉ ACTORES SON PARTE DE ESTA OPERACIÓN?

En esta operación intervienen 3 actores fundamentales:

- el cedente: la empresa que contrata el servicio;
- el deudor: quien debe realizar el pago;
- la entidad financiera o de factoraje: la encargada de prestar el servicio de factoring.





EJEMPLO DE FACTORING

Veamos un simple ejemplo para que puedas entender mejor cómo funciona el factoring:

La empresa La Perla SpA vende productos por mayor y el minimarket Margarita Ltda. le compró distintos artículos por un monto total de \$650.000 y con una condición de pago a 60 días. Sin embargo, La Perla SpA no puede esperar este plazo debido a que han surgido pagos que tiene que efectuar inmediatamente.

Por ello, La Perla SpA está considerando el factoring. Investiga y encuentra una entidad financiera que presta este servicio y la contrata; de esta manera, previo análisis, cede la factura para recibir el pago que corresponde. La empresa de factoraje ofrece una comisión del 3%, por lo cual el cálculo sería de la siguiente manera:

- $\$650.000 \times 0,03 = \19.500 corresponde a la comisión que deducirá la entidad financiera a la empresa La Perla SpA.
- $\$650.000 - \$19.500 = \$630.500$ es lo que recibirá el contratante o cedente, en este caso, La Perla SpA.

La Perla SpA no recibe la totalidad de la deuda, pero obtiene liquidez inmediata para cumplir con sus obligaciones sin tener que esperar 2 meses para cobrar la factura pendiente al minimarket Margarita Ltda.

En el caso de la empresa de factoraje, luego de los 60 días de crédito para el vencimiento de la factura, el minimarket Margarita Ltda realizará el cumplimiento del pago y la entidad financiera obtendrá una ganancia de \$19.500 pesos.



¿CÓMO SE DA EL FACTORING?

El factoring se puede dar de dos maneras:

- Con recurso: la empresa de factoraje se encarga de financiar la operación y gestionar la cobranza. En caso de que el cliente de la empresa contratante no pague la obligación, la entidad financiera no se hará responsable por el saldo impago.
- Sin recurso: la empresa que presta el servicio de factoring asume las pérdidas o insolvencia por facturas que no pudieron ser cobradas, dejando a un lado la responsabilidad del contratante frente a esta situación.



VENTAJAS DEL FACTORING

- Mejor flujo de caja: se logra obtener liquidez inmediata.
- Ahorro en personal de cobranza: las empresas que se encargan de factorizar proveen el servicio de cobro a clientes y, de esta manera, te evitas los gastos adicionales que puede generar esta acción.
- Cuidado del posicionamiento financiero: este movimiento no es registrado como deuda en la empresa, lo que beneficia al momento de solicitar préstamos en el futuro.
- Asesoramiento financiero: las empresas de factoring te aconsejan para que selecciones mejor a quienes das crédito al analizar tu situación y tu cartera de clientes.
- Disminución de pérdidas por insolvencia del cliente: en el caso del factoring sin recurso, si el cliente no paga, la empresa contratada asume todo el riesgo de no poder cobrar el dinero.

El mayor beneficio que ofrece el factoring es la obtención adelantada de dinero para cumplir con las obligaciones a corto plazo que posea una empresa.

Actualmente, existen muchas [empresas que ofrecen este servicio](#) y debes evaluar cuál se adapta mejor a tus necesidades. Recuerda que aunque te proporcionen una solución rápida, también debes considerar el costo de la contratación, comisiones e intereses para analizar qué es lo más conveniente para tu empresa.





Es importante saber que en Chile este tipo de operaciones se encuentra regulada por la [Ley 19.983](#), la cual establece claramente las obligaciones que tienen quienes emiten y reciben una factura de venta, al igual que sus intermediarios. Esto ofrece confiabilidad y seguridad a las empresas para usar esta herramienta como medio para lograr sus objetivos.

Además del factoring, hay otras fuentes de financiamiento que pueden darte la liquidez que necesitas para tu empresa.

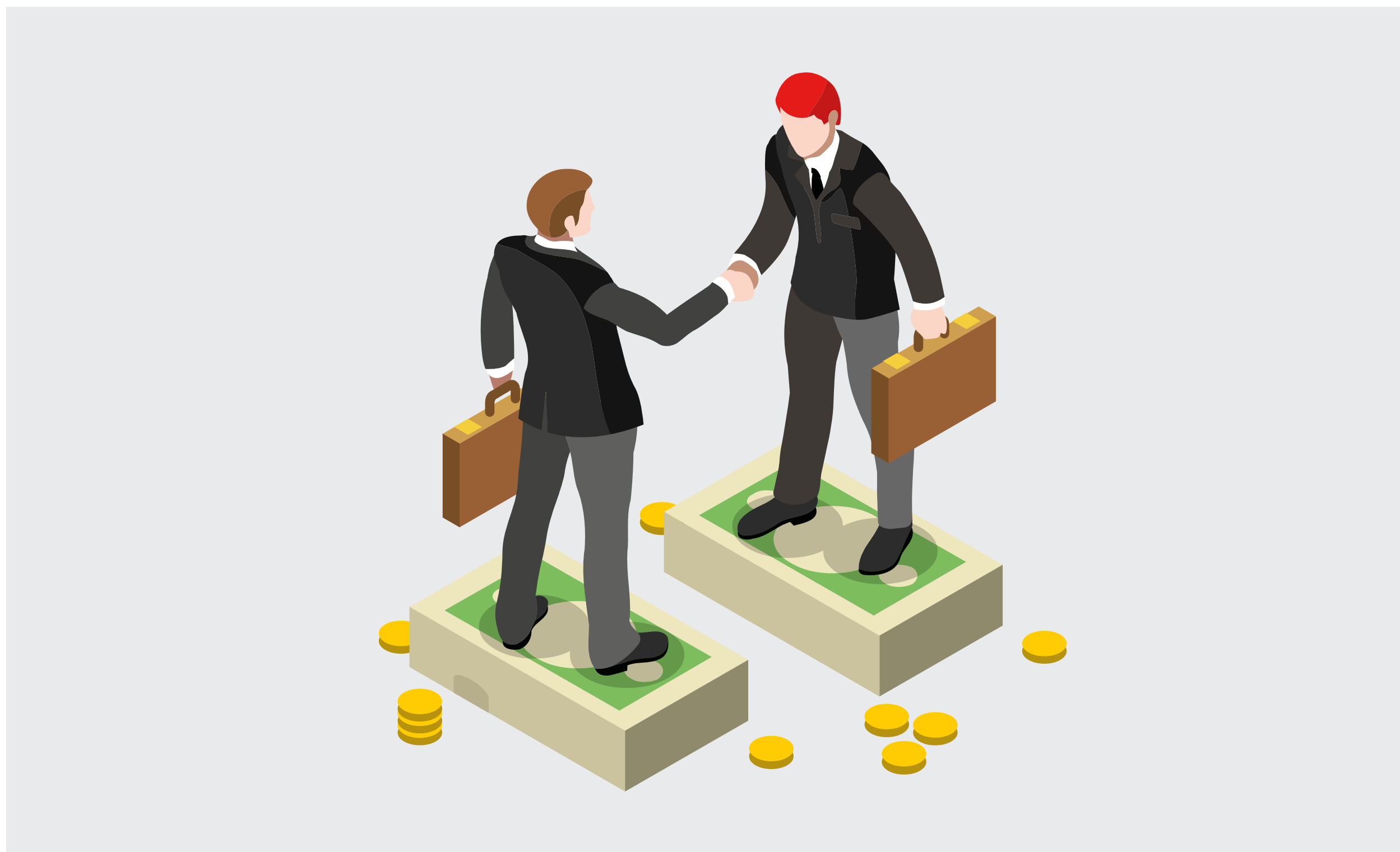
APORTACIÓN DE LOS SOCIOS

Esta opción es una de las más viables y trata de que los socios que forman parte de una empresa aporten más capital del invertido.

De esta forma, se puede obtener una fuente confiable de financiamiento sin acudir a terceras personas.

Permite también mantener la independencia de la empresa y aporta mayor confianza al negocio debido a que los socios demuestran que creen en el proyecto.

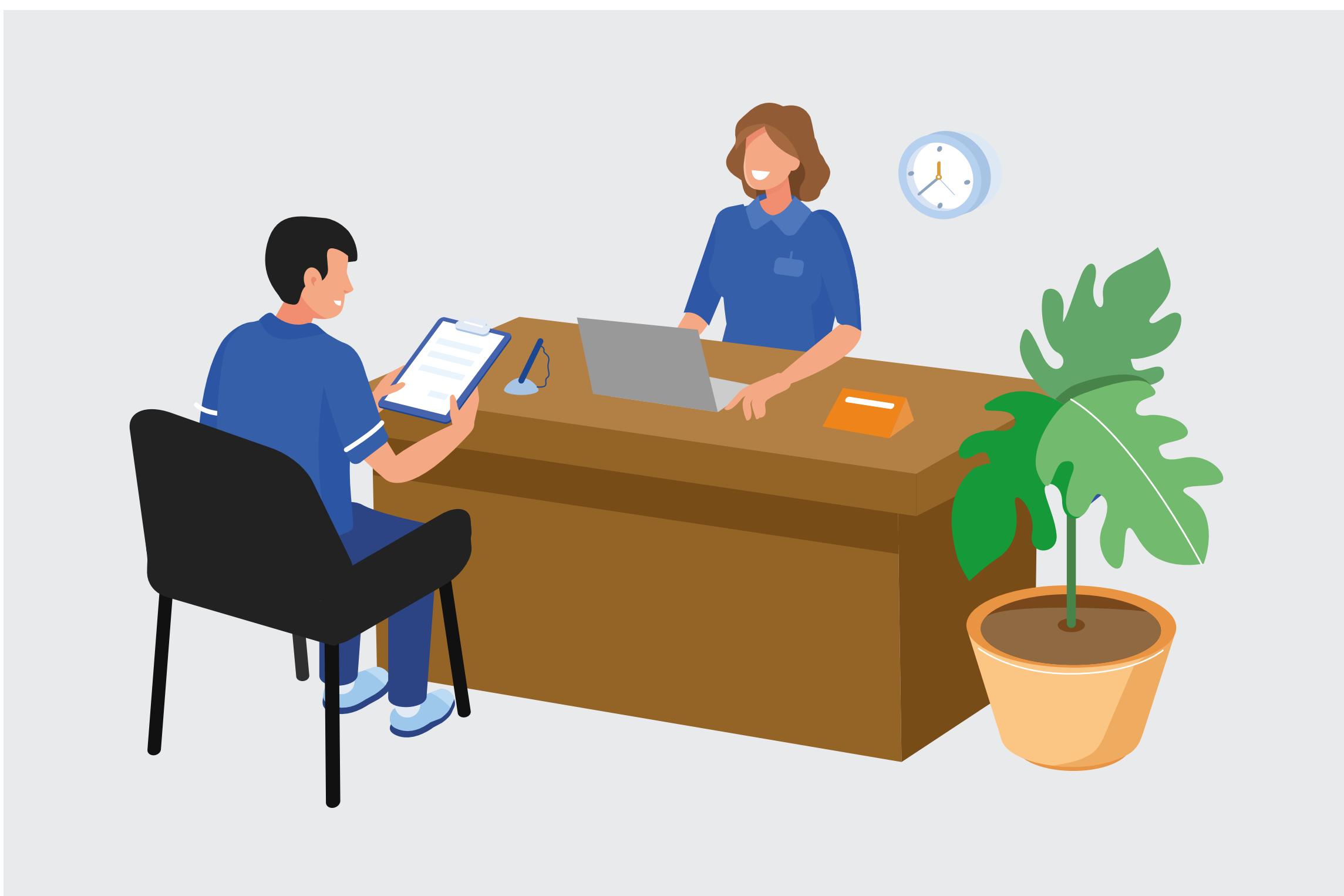
Aunque muchas veces se prefiere optar por esta herramienta, no siempre existe la capacidad de inversión para seguir aportando.



PRÉSTAMOS BANCARIOS

Son una de las fuentes de financiamiento más común en el país y están sujetos a tus posibilidades de pago.

Los bancos realizan un análisis de tu situación financiera y te ofrecen una propuesta que puede ser el total de los recursos solicitados o un monto menor con un porcentaje adicional que debes pagar por concepto de intereses, ya que esa es la manera en la que se benefician al realizar préstamos.



Los intereses y condiciones del préstamo debes evaluarlos minuciosamente. Solicita cotizaciones en diferentes instituciones bancarias y estudia cuál es la que te ofrece la mejor opción.

EMISIÓN O VENTA DE ACCIONES

Otra forma de financiamiento es mediante la [emisión o venta de acciones comunes](#) a inversionistas que deseen tener una participación en tu empresa; a cambio de su aporte, podrán obtener utilidades o diferentes beneficios dependiendo de la condición de la acción.

La venta de acciones permite financiar a la empresa sin aumentar su endeudamiento. Esto puede generar un aumento en la valoración de las acciones que tiene la empresa en el mercado, debido a la inversión que se está dando.



Además, cuando se cotiza en la bolsa se adquiere un valor adicional por la confianza y transparencia que se le da al público, los bancos o diferentes instituciones que puedan ser de utilidad para la empresa, ya sea en la obtención de otras fuentes de financiamiento o en la capacidad de crecimiento de esta.



PROYECTOS DEL ESTADO

Debido a la necesidad de la población, el Gobierno ha creado instituciones que fomentan la inversión e innovación en el país para ofrecer posibilidades de financiar un proyecto o una empresa en marcha cuando no se tienen los capitales suficientes para su desarrollo.

En Chile, existen 3 entidades que prestan este apoyo: [Corfo](#), [Sercotec](#) y [Fosis](#). Dependiendo del tamaño y vulnerabilidad de la empresa, prestan el soporte necesario para su crecimiento.

Investiga sobre las opciones que propone el Estado como fuente de financiamiento y ¡aprovéchalas!





GARANTÍAS

La empresa puede utilizar sus bienes, inventario o activos como forma de pago para solicitar un préstamo.

De esta manera, es más fácil obtener un financiamiento de esta índole, ya que estás ofreciendo una garantía.

En caso de no cumplir con tu obligación, el prestamista puede hacer uso de ella y cubrir el dinero que fue otorgado en préstamo.

CAPITAL DE RIESGO

Existen entidades que tienen como finalidad apoyar a empresas que les puedan proporcionar una buena rentabilidad por su inversión a cambio de acciones o participación directa en la sociedad.

Pero apuestan a lo seguro, es decir, invierten en empresas que posean un alto potencial de crecimiento y que presenten una propuesta innovadora, tratando de asegurar el retorno de la inversión.



CONCLUSIÓN

Como ves, hay varias formas de obtener recursos financieros y es importante que evalúes cuidadosamente cada una de ellas para —según tu situación económica— seleccionar la que mejor se adapte a tu empresa.

Debes tener también en cuenta que cualquiera de estas herramientas financieras tiene un costo asociado por su financiación, al cual debes hacerle seguimiento para observar la rentabilidad de usar un tipo de financiamiento u otro.

Asimismo, tienes la posibilidad de mezclar el uso de estas fuentes para obtener mayores recursos —si así lo requieres— para cumplir con tus objetivos. Planifica y mide la rentabilidad de la inversión que quieres hacer, pues es fundamental conocer todos los riesgos en los que puedes involucrar a tu negocio.

Considera el periodo en que necesitas conseguir el dinero y verifica cuál de las diferentes formas de financiación se adaptan a los requerimientos. Por ejemplo, el factoring es una herramienta que te ofrece liquidez inmediata y no es tan tediosa como la solicitud de un préstamo bancario, donde los procesos de obtención son más lentos.

Normalmente, siempre se necesitarán fuentes de financiamiento para mantener y lograr el crecimiento de la empresa, pero está en ti aplicar las que te provean de mayores beneficios. Si no conoces sobre este tema o quisieras apoyarte en expertos que te ayuden ¡No dudes en contactarnos! Estamos a tu disposición.





Ahora que llegaste al final del contenido, seguramente entiendes la complejidad de los regímenes tributarios.

Si te gustaría hablar con un equipo de expertos sobre el tema, ¡contáctanos!

Visita nuestra **Demo Page** y descubre las funcionalidades de nuestros sistemas

Puedes también escribirnos al correo electrónico:
quierocotizar@nubox.com.

Vía Whatsapp haciendo clic aquí.

Por medio de nuestro Chat Messenger.

Karla Del Real, nuestra Consultora Digital, te dará toda la información que necesites por cualquiera de esos canales.

¡Te esperamos!